

★★★日本初！！ 世界標準の経営学が医院を変える★★★

第2回 MBA式歯科医院経営ケーススタディ

ビジネススクールの研修スタイルを歯科向けに作成
客観的な経営分析力、論理的な問題解決力が身につく
医院の経営力がアップします

日時: 2013年5月19日(日) 14:00~17:00 (開場 13:30)

第2回ケース:

歯科医院『超密集地帯』テナント開業

1日平均5人の地獄から70人超の地域1番人気医院になるまで

伊達歯科クリニック(実在する医院ですが名前を変えています)

場所: 税理士法人 鶴田会計 セミナールーム

〒450-0002 名古屋市 中村区名駅3丁目9番13号MKビル4階

参加対象: 理事長・院長に限らず、スタッフや勤務医の先生、学生の方もお越しください
歯科医院経営ケーススタディ研修とは、ハーバード大学MBA、慶応大学大学院ビジネススクール、名古屋商科大学大学院MBA等で用いられている研修スタイルを歯科医院向けに作成しました。

参加者が実在する医院の物語を読み、その医院の成功要因や目標達成に向けての課題を考え、解決策を議論する研修です。客観的視点でケース医院を分析し、経営改善体験を経験します。

研修終了後には、論理的思考力、経営力が身につく、自院の経営改善につながります。

参加費: 4,000円(税込) 初参加の方(体験価格): **無料**

講師: 星 剛史 MBA(The Association of MBAs 及び AACSB International 認証)

税理士法人鶴田会計/ワンネスコンサルティング 医療コンサルティング事業部

●略歴

北海道出身、名古屋大学医学部保健学科卒、名古屋商科大学大学院(MBA)卒。

名大病院等で放射線技師として勤務していたが、父が経営する病院が閉鎖した過去から、医療経営に使命感を持ち、経営コンサルタントを目指しMBAを取得。

外資系経営コンサルティング会社を経て現職。



歯科医院経営ケーススタディ HP⇒<http://shikakeiei.net/case/dentalcase.html>

セミナー申込書 下記にご記入の上FAXにてお送り下さい。FAX:052-587-3037

代表者氏名	医院名	参加人数:	人
医院住所		TEL:	
Email:	同伴者	紹介者	

～ケーススタディ 参加者の声 ～

- ・実在するケースでのスタディはとても分かりやすく面白い研修でした。
- ・明日からの診療にやる気ができました。
- ・新しい取り組み、新鮮でした。
- ・他の参加者の先生のお話を聞いて勉強になりました。
- ・新たな気づきが大変多く、大きな収穫でした。
- ・いろいろな方とディスカッションできてとても勉強になりました。
- ・開業に向けて勉強になりました。
- ・有意義な時間でした。
- ・自分が経営している立場で考えることができ、とても有意義でした。
- ・経営目線で考えることの大切さ、マネジメントの面白さがわかった。
- ・他院を客観的に分析したことにより、自院も客観的にみることができるようになった。
- ・私たちのアイデアが、ケース元の医院のためになることがうれしい！
- ・院長の思いを浸透させる重要性に気がついた。
- ・いろんな視点で物事を考える大切さに気がついた。

MBA式歯科医院経営ケーススタディ 出張研修

院内研修

スタディグループ

料金:期間限定 10万円(税込) +交通費(or地域によっては宿泊費)

ケースラインナップ(実在する医院ですが名前を変えています)

ケース#1

開業4年で本院月2000人の来院、2つの分院の経営に成功
その成功の秘訣は？さらなる成長への課題と解決策は？

ケース#2

歯科医院『超密集地帯』テナント開業

1日平均5人の地獄から70人超の地域1番人気医院になるまで

ケース#3

毎年確実に進化 7年で7段階ステップアップした変革持続医院
医院を成長させるづける経営手腕とリーダーシップとは

ケース#4

理念経営の完成版 トラブル皆無の奇跡の医院

スタッフからも地域住民からも愛される医院の創り方

その他2ケース準備中